

ИННОВАЦИИ + ОПЫТ = НАДЕЖНОЕ ЭНЕРГОСНАБЖЕНИЕ

Техническая сторона сотрудничества с производителем оборудования для многих компаний становится преобладающей: при выборе поставщика клиент тщательно изучает условия контракта, качество оборудования и, безусловно, цену – она, как известно, имеет большое значение. Идеальными насколько это возможно взаимоотношения между заказчиком и исполнителем становятся тогда, когда выполнены не просто условия контракта в рамках предложенного бюджета, но и возникли прочные профессиональные взаимоотношения с расчетом на перспективу. Такой исход зависит от всех участников процесса: заказчик обязан предоставить понятные требования и контролировать их выполнение поэтапно, поставщик – учесть все возможные пожелания и даже постараться предугадать все, о чем мог бы попросить клиент. Одним из примеров такого эффективного сотрудничества является проект оснащения электрооборудованием складского комплекса PNK Group в Ленинградской области.

Поэтапное преимущество

Заказчиком проекта выступила компания PNK Group, которая занимается строительством складских комплексов для крупных оптовых или сетевых торговых или транспортных компаний. Задача поставщика состояла в обеспечении проекта энергооборудованием, а именно главными распределительными щитами и небольшими распределительными шкафами для складского комплекса, в составе которого будут также шкафы освещения, временного обслуживания и другие. Подрядчик должен был осуществить полную сборку шкафов на своем производстве,



затем транспортировать его заказчику, который осуществляет монтаж.

Главным критерием выбора оборудования была надежность. Кроме того, в связи с последними изменениями на валютных рынках, оборудование не просто должно отвечать хорошим техническим характеристикам, но и при этом укладываться в определенный бюджет, а его поставка – в определенные сроки. Для проекта было предложено качественное оборудование в пределах финансового лимита заказчика, сроки поставки компанией также были соблюдены.

Рынок электротехники давно искал решение сложного вопроса: как создать оборудование экономичного сегмента, доступное для российских компаний, и в то же время значительно превосходящее конкурентов отечественного и даже мирового рынка по качеству при сохранении конкурентной цены. Для достижения этой цели два крупных

электротехнических бренда – французская компания Schneider Electric и группа компаний Delixi (второй по объему производства производитель электротехники в Китае) – создали совместное предприятие. В производство было вложено более двухсот миллионов евро и была произведена передача технологий, на базе которых с 2017 года выпускается продукция марки DEKraft для рынка стран СНГ.

Все это принесло свои плоды – сегодня выпускаемое предприятием оборудование пользуется огромной популярностью во всем мире, это самая продаваемая продукция в Бразилии и Восточной Европе, а в Китае она находится на второй позиции. Более года назад было объявлено о вхождении в предложение Schneider Electric высококачественного низковольтного оборудования по доступной цене под маркой DEKraft. Данное оборудование выгодно отличается высоким

качеством от других предложений в экономичном ценовом сегменте. Поэтому выбор компании PNK Group не был случайным.

Особенности и совместимость

В настоящее время в рамках совместного с PNK Group проекта реализуется первая очередь комплекса, далее начнется поставка примерно такого же объема оборудования для второй очереди объекта. Данный складской комплекс имеет большую площадь – порядка 10-15 тысяч квадратных метров. И это не единственная особенность проекта. Учитывая то, что комплекс будет выполнять функции круглосуточного разгрузочно-транспортного узла, оборудование должно работать бесперебойно. Вне зависимости от того, будет ли это складской комплекс или помещение с другим назначением, на объекте не должно быть проблем с электроснабжением, в частности с освещением. Кроме того, довольно внушительные размеры комплекса поставили перед участниками проекта еще одну задачу – экономию электроэнергии.

Достичь этого удастся за счет энергосберегающих светильников и специальных автоматов DEKraft 10 кА, которые позволят лампам работать непрерывно как в ночное, так и в дневное время. Разумеется, такое оборудование имеет высокий уровень безопасности, в случае возникновения каких-то нестандартных ситуаций автоматы четко срабатывают как на источник возгорания, так и на ошибку персонала. Одним из очевидных преимуществ автоматов является также и то, что они совместимы с любыми существующими на объекте электростанциями, источниками питания, шкафами и автоматами, в том числе и других производителей. И наконец, системы энергоснабжения довольно неприхотливы в обслуживании.

Обслуживание будет проводиться раз в полгода, в рамках этого протягиваются бытовые соединения на шинных переключках. Стоит отметить, что профилактические работы сведены к минимуму за счет высокого качества оборудования, к тому же такие работы может провести любой штатный энергетик на объекте. Помимо этого, в ходе отгрузки оборудования клиент в режиме реального времени может получить оперативную консультационную помощь от поставщика оборудования и подрядчика.

Универсально и гарантированно

Подобное оборудование может с успехом применяться не только в складских комплексах в любом регионе России, но и на объектах промышленного сектора, в жилых зданиях, торговых центрах, офисах, коттеджах. Несомненно, чем шире линейка такого электротехнического оборудования, чем надежнее поставщик и производитель, тем больше возможностей применения автоматов на самых разнообразных объектах.



Несмотря на то, что первую поставку оборудования на объект заказчика осуществили в конце прошлого года, начав с небольшого контракта, стороны продолжили взаимодействие и сейчас реализуют второй проект с намерениями и готовностью сотрудничать далее, поскольку очевиден обоюдный интерес и доверие. Со своей стороны подрядчик не только выполняет основные работы по договору, но и дает консультации по выбору субподрядчиков-производителей элементной базы или вспомогательного оборудования для оснащения комплекса.

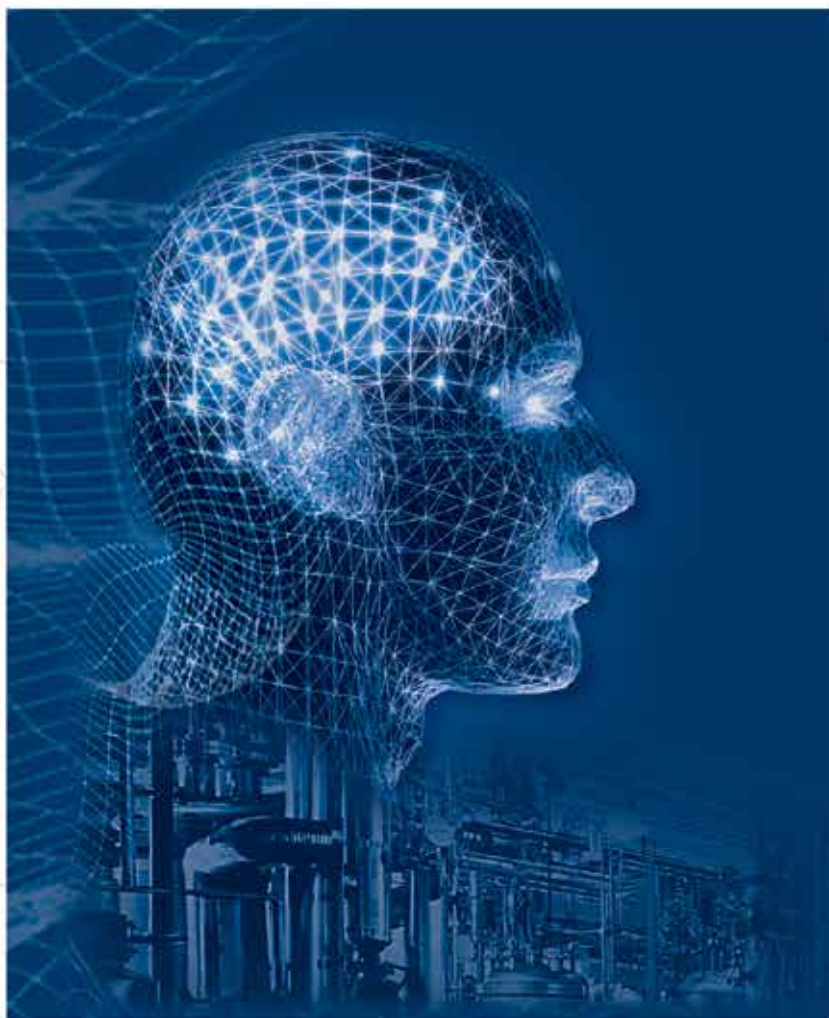
На рынке подобного оборудования есть много брендов, и заказчику порой нелегко сориентироваться, он часто выбирает по критерию низкой цены, а это не всегда оправдано. Но когда европейский бренд с мировым именем способен предложить бюджетную линейку продукции, его заказчики могут быть уверены, что при оптимальной цене они получают еще и высокое качество.

Андрей Черкасов,
генеральный директор,
ООО "ТриА Энерго"



АВТОМАТИЗАЦИЯ

XVIII МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА



- ИКТ в промышленности • Системная интеграция
- Автоматизация производства • АСУ ТП
- Технические и программные средства автоматизации
- Измерение, контроль, испытание, диагностика
- Встраиваемые системы • Техническое зрение
- Мехатроника и робототехника
- Автоматизация зданий и ЖКХ
- САПР • Готовые отраслевые решения

Организатор выставки:



ais@farexpo.ru, www.farexpo.ru/ais
тел.: +7 (812) 777-04-07, 718-35-37

Место проведения: Санкт-Петербург, СКК, пр. Ю. Гагарина, 8, м. «Парк Победы»

21 – 23 ноября 2017

Санкт-Петербург, Петербургский СКК

В РАМКАХ ПЕТЕРБУРГСКОГО МЕЖДУНАРОДНОГО ГАЗОВОГО ФОРУМА

XXI МЕЖДУНАРОДНАЯ
СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА
ГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ
И ТЕХНИЧЕСКИХ СРЕДСТВ
ДЛЯ ГАЗОВОГО ХОЗЯЙСТВА

3-6
октября
2017



ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ: **FareXPO** **IFE**
PROFESSIONAL EXHIBITION & CONGRESS ORGANIZER

Тел/факс: +7(812) 777-04-07; 718-35-37
st@farexpo.ru
www.farexpo.ru

ОФИЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



ОРГАНИЗАТОР ФОРУМА: **EXPOFORUM**

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПАРТНЕР:



МЕСТО ПРОВЕДЕНИЯ:

Санкт-Петербург, конгрессно-выставочный центр «ЭКСПОФОРУМ», павильон G, Петербургское шоссе, 64/1