

Сколько стоит сетевое будущее?

СОБЫТИЕ

Во время кризиса все мы достаточно радикально меняем взгляды на то, сколько мы готовы платить и за что. Иными словами, в товарах и услугах главным становится простое, но порой забываемое, особенно в период благополучия, соотношение цена/качество. Особенно, если речь идет о вещах, которыми предстоит пользоваться долго. Например, о сетях передачи данных.

В настоящее время развитие сетевых технологий находится на перепутье. С одной стороны, люди все больше привыкают к широкополосным интерактивным приложениям, к доступности и мобильности сервисов. Но, с другой стороны, такое расширение возможностей несет в себе и отрицательный момент. Сети будущего потребуют не только экспоненциального роста пропускной способности, они должны будут обладать определенной интеллектуальностью, чтобы управлять самими собой и составляющими их элементами в зависимости от объемов передаваемого трафика. В будущем потребуются решения, обеспечивающие достаточную производительность по приемлемой цене. Такие решения смогут предоставить только производители, имеющие глубокую компетенцию в области технологий завтрашнего дня.

Этой теме были посвящены прошедшие в Санкт-Петербурге в конце марта – начале апреля профессиональная конференция и технический семинар компании RAD Data Communications – известного производителя оборудования доступа для передачи данных и телекоммуникаций. Мероприятия состоялись в рамках международной программы обучения RAD, участники которой по-

традиции получают сертификаты специалистов по оборудованию компании. Ее решения предназначены для поставщиков услуг передачи голосового трафика и данных, традиционных и новых операторов связи, а также корпоративных сетей и позволяют сократить расходы и инвестиции в инфраструктуру, одновременно повышая конкурентоспособность и прибыльность бизнеса.



Хотя в течение определенного времени сети нового поколения (NGN) будут использоваться совместно с устаревшим оборудованием, отчетливо наблюдается тенденция перехода к использованию пакетных широкополосных сервисов. Компания RAD Data Communications предлагает поставщикам услуг и их клиентам разнообразные устройства обработки данных и голосового трафика, а также сложные микросхемы с высокой степенью интеграции (ASIC).

В области передачи сотового трафика компания поставляет экономичные устройства агрегации трафика для операторов сотовой связи уровня Tier 1 по всему миру. Разработанная компанией платформа Optimized Mobile Transport Platform заслужила широкое признание и была внедрена операторами T-Mobile International, KPN,

Orange и eMobile. Платформа используется для передачи голосовых и видеоданных 2G, а также для предоставления широкополосных сервисов 3G (протоколы HSPA) через любую экономичную инфраструктуру или сеть. Эта платформа является шагом к полной передаче сотового трафика по протоколу IP и конвергенции стационарных и мобильных сетей.

связь) стоимость используемой полосы пропускания составляет значительную долю эксплуатационных расходов. Сжатие голосового трафика снижает расходы на передачу, освобождая полосу для передачи цифровых и видеоданных. Технология сжатия голосового трафика RAD позволяет сжимать его в отношении 16:1 через TDM и IP, обеспечивая снижение за-

При обеспечении Ethernet-доступа операторского класса продукты компании RAD серии EtherAccess Carrier позволяют операторам предоставлять сервисы Ethernet с применением сквозной функциональности OAM через PDH, SDH/SONET, DSL, оптоволоконные и беспроводные каналы связи. Эти решения включают интеллектуальные устройства разграничения, размещаемые на территории клиента, многоканальные Ethernet-шлюзы, интегрированные устройства доступа, мультисервисные концентраторы, беспроводные мультиплексоры и медиаконвертеры.

Для приложений с большим объемом голосовых данных (таких как передача сотового трафика через спутниковые каналы, соединение MSC, подключение центров обработки звонков, международная телефонная

трат и быструю окупаемость капиталовложений.

Новая серия продуктов RAD для IP-телефонии позволяет провайдерам дополнить спектр предлагаемых услуг новыми сервисами на основе пакетной передачи данных, адаптированными для использования частными клиентами. Полностью интегрируемое сквозное решение RAD VoIP System (RVS) позволяет наращивать услуги IP-телефонии по мере роста запросов клиентов, что помогает сократить начальные затраты и быстро окупить инвестиции.

Мультисервисный доступ и "последняя миля" – это краеугольные камни (зачастую камни преткновения) в архитектуре сетей передачи данных. Решения компании RAD в этой области позволяют эффективнее использовать узкополосные и высокоскоростные каналы, LAN, цифровой и аналоговый

голосовой трафик, видеослужбы через PDH, SDH/SONET, DSL и инфраструктуру доступа по Ethernet. Эти продукты могут применяться в приложениях "последней мили" и удаленных точках присутствия (PoP) в интересах операторов традиционной связи, альтернативных операторов, провайдеров Интернет-услуг и операторов связи, работающих в сельской местности. Они могут входить в состав систем с автоматическим управлением, а также корпоративных и транспортных сетей.

Рыночная ниша, занятая компанией, довольно уникальна, и, по мнению руководителей RAD, достаточно надежна, чтобы уверенно переживать кризисы. Поэтому RAD инвестирует в обучение российских специалистов и активизирует деятельность в российских регионах, что не слишком характерно сегодня для большинства мировых лидеров индустрии информационных технологий.

На прошедших в Санкт-Петербурге конференции и семинаре были представлены стратегические приложения, которые RAD считает актуальными для России. Региональный менеджер RAD Data Communications в России и СНГ Самюэль Матцевич подчеркнул, что в кризисных условиях не стоит ожидать быстрой замены традиционных сетей на новые. Телекоммуникационная среда еще долго будет со-



стоять из гетерогенных сетей. Главной задачей операторов, считает он, особенно в период экономического кризиса, является получение максимальной отдачи от уже существующей инфраструктуры. Для этого необходимо интеллектуальное оборудование доступа, которое позволяет операторам создавать разнообразные и более выгодные услуги высокого качества. Кроме того, оптимизация пропускной способности, качественная компрессия голоса, совместное использование сетей разного поколения на одном и том же оборудовании, способность устройств доступа передавать различные услуги по любой инфраструктуре, а также технологии псевдопроводной передачи данных становятся особенно актуальными.

В ближайшие годы не ожидается большого роста голосового трафика, тогда как трафик передачи данных будет неуклонно расти, считает Самюэль Матцевич. В то же время исторически самые большие затраты в области связи ложатся на поддержку существующей инфраструктуры. RAD помогает своим заказчикам решать эти вопросы с максимальной эффективностью.

К тому же каждые 3-4 года происходит смена мобильной инфраструктуры. Надо ли при этом менять сети? В RAD убеждены, что нет, если использовать промежуточные устройства. Они в компании разработаны давно и дают возможность реально сократить затраты на капитальные вложения.

"Российские регионы представляют собой боль-

шой, но мало освоенный потенциал для бизнеса компании, – такой вывод сделал глава российского представительства RAD Василий Грудев. – Решение усилить деятельность в регионах России компания RAD приняла еще в прошлом году и не намерена отказываться от этих планов, так как видит свой общественный долг в том, чтобы принести в регионы передовую технологию и опыт, новые возможности для роста бизнеса всех уровней".

На семинаре в Санкт-Петербурге особое внимание было уделено мультисервисной платформе доступа (MAP) RAD нового поколения, семейству EtherAccess для Ethernet-доступа для любых сетей, построенных на решениях RAD для псевдопроводной передачи информации по сетям пакетной коммутации. Специалисты также получили детальное представление об основных принципах построения решений RAD.

"Я побывал на многих аналогичных семинарах, но этот отличается качественным подходом, – делится впечатлениями Алексей Мазуров, ведущий менеджер компании Movicom, которая занимается комплексными поставками сетевого оборудования и системной интеграцией в сфере телекоммуникаций. – Решения RAD очень востребованы на российском рынке, и мы, как партнер компании, хорошо это ощущаем. Я убедился, что на этом семинаре пополнить знания могут специалисты любого уровня, даже те, кто трудится в этой области десять и более лет. Например, тем, кто работает с несколькими линейками оборудования, интересно сравнить применяемые подходы и найти оптимальное решение, в том числе и в плане совместности. Но для этого, естественно, процесс обучения должен идти непрерывно".

