

Проект, который появился вовремя

Есть проекты интересные, есть проекты значимые, есть проекты громкие, есть дорогие... А есть проекты, которые просто появляются вовремя. Возник проект, и все понимают – вот оно, явление. Все как в классической пьесе – единство времени, места и действия. Да и где же, как не в России, мог появиться такой проект, как nanoCAD, – разработка универсальной открытой платформы САПР и ее распространение без авансовой оплаты? И то, что появление линейки программных продуктов на базе nanoCAD, предлагающихся по доступной цене, произошло накануне мирового финансового кризиса, свидетельствует о том, что российские программные продукты высокого качества теперь составляют серьезную конкуренцию дорогостоящим западным аналогам.

Так или иначе, но своевременно появившийся проект nanoCAD имеет ряд преимуществ перед другими – интересными, значимыми, громкими, а особенно перед дорогими – явлениями на рынке САПР. Заслуга компании “Нанософт” в том, что она создает условия для массового перехода от использования нелегального программного обеспечения САПР к цивилизованной работе с легальными продуктами. Специалисты компании делают все от них зависящее, чтобы затраты пользователей на этот переход были минимальными. Отсюда и основной девиз компании “nanoCAD – твой САПР”.

Стать лицензионным пользователем по факту регистрации, оформив себе сертификат на сайте? Заманчивая перспектива, о которой 10 лет назад пользователь мог только мечтать. Но слово “твой” имеет и другое, более масштабное значение. Твой – значит, отечественный, российский. Не просто адаптация западных решений к российским стандартам, а продукт, сделанный в соответствии с лучшими традициями отечественного проектирования.

Правда, есть и такие персонажи, которые в лучших традициях отечественного театра поспешили заявить “Не верю!”, когда представители “Нанософт” выпустили свой первый продукт – nanoCAD СПДС 1.0 и сказали “Пользуйтесь!”. Ничего удивительного. Российская действительность в последнее время располагает скорее к пессимистическим прогнозам, нежели к обсуждению радужных перспектив. Поэтому к скептическим репликам на форумах и язвительным письмам, приходившим в адрес разработчиков, относились спокойно. Но пусть это останется за кулисами. Интересно другое. Во-первых, динамика развития “сюжета” – основные “вехи” – со дня основания компании

и до сегодняшнего момента. И, во-вторых, то, как дальше будут развиваться события.

Со стороны могло показаться, что момент для старта сайта www.nanocad.ru и уж тем более для выпуска первого продукта был выбран не самый подходящий – разгар лета, июль. Для запуска проектов, как многие любят говорить, “мертвый сезон”. Однако, несмотря ни на что, это событие не осталось незамеченным ни профессиональным сообществом, ни рядовыми пользователями. nanoCAD СПДС скачивали, испытывали, ругали и хвалили на форумах, закидывали офис “Нанософт” благодарственными и гневными письмами. Иными словами, июль выдался жаркий. Но именно благодаря тому, что выпуск первой сборки nanoCAD СПДС был сделан летом, у специалистов было достаточно времени, чтобы к наступлению “официального” делового сезона представить уже апробированный, получивший неплохую оценку у целевой аудитории продукт. Прибавьте к этому подробнейшие уроки по работе с nanoCAD СПДС и сервис по выдаче лицензионных номеров. Премьера, можно сказать, состоялась. Но на этом интересные события не совсем холодного лета 2008-го не закончились.

Август ознаменовался сразу несколькими яркими эпизодами. Вышел второй продукт – nanoCAD Механика. Компания “Нанософт” стала официальным дистрибьютором информационной системы NormaCS. Но самое, пожалуй, значимое событие августа – заявление руководства Московского государственного строительного университета (МГСУ, бывший МИСИ) об участии в проекте nanoCAD.

“Несмотря на то, что проект nanoCAD был запущен совсем недавно, в апреле этого года, уже сейчас очевидны первые результаты: на рынок вышло новое отечественное программное обеспечение, которое распространяется на безвозмездной основе. Успешно проведенное нами экспериментальное тестирование первого программного обеспечения nanoCAD и продуктов, готовящихся к выходу этой осенью, свидетельствует о серьезном потенциале этого проекта и, несомненно, о больших перспективах его развития для российских предприятий и организаций, – сказал проректор МГСУ, профессор, д.т.н. Олег Егорычев. – Подключаясь к проекту на ранней стадии, мы надеемся, что наши наработки в области создания концепции интеллектуального здания найдут практическое применение уже в ближайшее время и, что особенно радует, именно в отечественных программных продуктах”.

Предложение о совместной деятельности, исходящее от одного из крупнейших государственных вузов,

– это не просто признание значимости проекта и жизнеспособности идеи создания открытой российской платформы. Это можно считать объективной оценкой качества самого программного продукта. Точно так же, как и успех первого же продукта в новой линейке nanoTDMS – nanoTDMS Корадо (Коллективная работа с документами), вышедшего уже в разгар делового сезона – в октябре. Появление Корадо стало событием на российском рынке. За короткий период выдано более 2000 лицензий, причем больше 500 из них в первый же день. Подавляющее большинство потребителей – малые и средние предприятия, их более ста. Не надо быть большим экономистом, чтобы понимать – чем меньше организация, тем выше стоимость внедрения любой информационной системы в пересчете на одно рабочее место. Даже сам выбор системы уже связан с серьезными затратами. Чтобы принять решение об автоматизации производственной деятельности, нужны веские основания. Более того, часть российских предприятий имеет в этом вопросе отрицательный опыт, а на некоторых, даже достаточно крупных предприятиях, отсутствует подготовленный персонал. В этой ситуации появление на рынке nanoTDMS Корадо оказалось очень кстати. Система Корадо стала альтернативой дорогим и требующим больших усилий во внедрении на предприятиях программам. Более того, разработчики получили не один десяток откликов, где пользователи признавались, что даже не могли предположить появления подобной системы российского производства.

“Новый продукт nanoTDMS Корадо фактически означает открытие нового направления деятельности “Нанософт”, – считает руководитель направления Дмитрий Попов. – Мы становимся поставщиками решений автоматизации документооборота для проектных и конструкторских организаций. nanoTDMS – это еще одна платформа для создания приложений в дополнение к nanoCAD. Мы планируем тесно интегрировать приложения на базе nanoCAD с соответствующими приложениями на базе nanoTDMS для создания законченных решений на уровне рабочих групп, отделов и подразделений проектных организаций”.

Но участники проекта не ограничиваются периодическим выпуском программных продуктов и выдачей лицензионных номеров. За полгода специалистам компании “Нанософт” удалось поставить на регулярную основу выпуск вертикальных приложений на базе платформы nanoCAD. Что характерно, речь идет не только о массовых продуктах, которые пользователь может установить и использовать без авансовой оплаты. Взять хотя бы nanoCAD Планировка, чей дебют состоялся также в октябре 2008 года. Эта программа предназначена для различных организаций и подразделений, работающих с поэтажными планами и решающих вопросы управления собственностью.

“nanoCAD Планировка – это продукт, который может использоваться как полностью законченное решение, так и служить компонентом различных систем. Например, в такой развивающейся области автоматизации бизнеса, как CAFM (Computer-aided Facilities

Management), – констатирует руководитель направления Дмитрий Попов. – Как бы то ни было, nanoCAD Планировка является высокоспециализированным инструментом. Он – не универсальная отвертка или швейцарский нож. Это профессиональный инструмент для профессионалов”.

В 2008 году компания “Нанософт” представила приложения, предназначенные для локального сегмента рынка – проектирования структурированных кабельных систем (СКС) зданий и сооружений различного назначения, а также для проектирования охранно-пожарной сигнализации. Продукты соответственно называются nanoCAD СКС и nanoCAD ОПС. Готовится к выходу продукт, предназначенный для автоматизации проектирования системы электроснабжения объектов гражданского и промышленного строительства – nanoCAD Электро (ЭМ, ЭО), инструментальные средства которого позволяют проектировать как внутреннее электрическое освещение, так и силовое электроснабжение жилых, общественных и производственных зданий и сооружений.

Таким образом, в рамках создания продуктовой линейки специалисты “Нанософт” взяли курс на несколько направлений:

- ▶ nanoCAD СПДС – проектирование;
- ▶ nanoCAD Механика – машиностроение;
- ▶ nanoCAD Планировка – элемент систем управления собственностью;
- ▶ nanoCAD СКС – проектирование структурированных кабельных систем (СКС);
- ▶ nanoCAD ОПС – проектирование охранно-пожарных сигнализаций;
- ▶ nanoTDMS Корадо – базовый элемент систем управления, объединяющий решения компании (и не только) на уровне хранения и работы с документами.
- ▶ nanoCAD Электро (ЭМ, ЭО) – проектирование систем электроснабжения объектов гражданского и промышленного назначения.

Естественно, что вывод производства программных продуктов “на поток” подразумевает и разработку собственной системы лицензирования, и предоставление соответствующего пакета абонентского обслуживания (для каждого продукта – свой пакет услуг), и введение дополнительного сервиса на сайте. В данном конкретном случае разработчики не просто предлагают своему пользователю “ассортимент”. Речь идет о создании комплексного рабочего пространства для специалиста. Того самого набора инструментов, который позволяет оптимизировать силы, время, в конце концов, финансовые затраты пользователя. И неважно, средняя это фирма, большое предприятие или просто физическое лицо. Четкая организация системы как раз и позволяет осуществлять индивидуальный подход к созданию рабочего пространства.

Как видно на рис. 1, выпуск продуктов и подписание дистрибьюторского соглашения на NormaCS – процесс логичный и закономерный: компания формирует фундамент, основу, на которой можно строить автоматизацию производства и управления. Но на этом работы по формированию базового элемента не

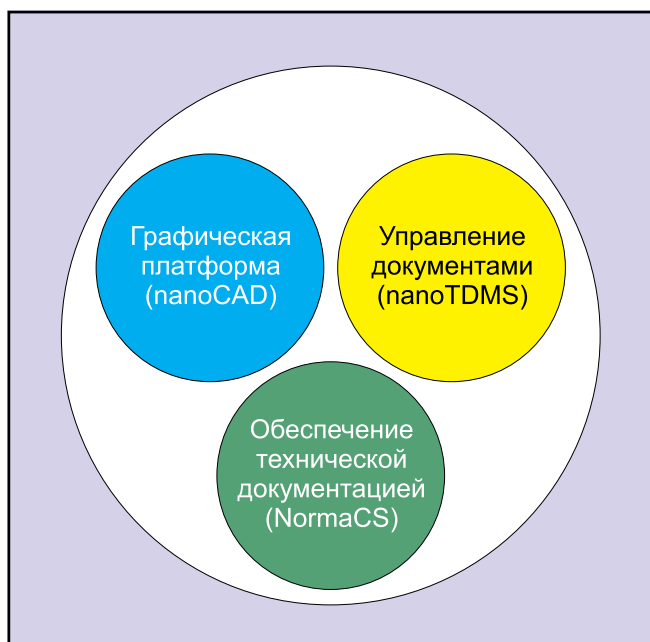


Рис. 1

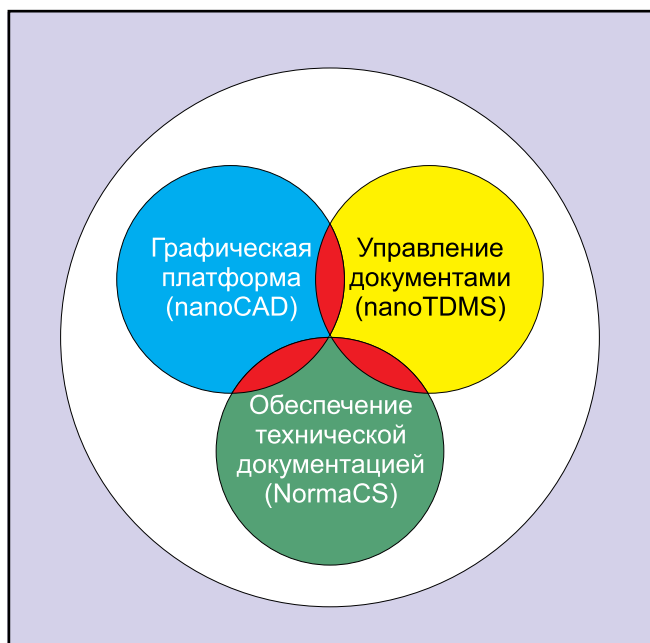


Рис. 2

завершены, предстоит еще много усилий по наращиванию функционала систем и их более плотному слиянию (рис. 2).

Начало процессу уже положено, элементы интеграции с NormaCS в nanoCAD уже присутствуют. Информационная система NormaCS активно развивается и продвигается на российском рынке уже четвертый год. На сегодня дилерская сеть объединяет более ста компаний, многие из которых сделали выбор исключительно в пользу этого программного обеспечения и вносят существенный вклад в его популяризацию в России и странах СНГ. "Нанософт" планирует использовать различные технологии для массового продвижения продукта и со временем намерена предложить новые решения и подходы как для партнерского канала, так и для конечных пользователей. В то же время активно ведется разработка вертикальных специали-

зированных приложений. Уже есть опыт распространения информационной системы NormaCS с применением инновационных технологий, используемых в проекте nanoCAD. Все новые пользователи системы NormaCS могут не платить за первоначальную поставку, а получить выбранные разделы бесплатно при условии приобретения годичной подписки на сопровождение. Нестандартный подход позволил привлечь новых клиентов.

Примечательно, что nanoCAD заметили и оценили не только в узкопрофессиональном сообществе, но и в тех областях, которые, на первый взгляд, не имеют отношения к проекту. Известный российский художник-аниматор Владлен Барбэ (который, кстати, входит в сотню лучших аниматоров мира) в одном из своих публичных выступлений открыто заявил, что специалисты, которые по роду своей работы используют программное обеспечение, вынуждены использовать пиратские программы либо покупать на студию две-три лицензии, а остальные рабочие места (а их около сотни) оборудовать софтами, приобретенными где-нибудь на рынке. Здесь корифей отечественной анимации выступал не как творец и художник, а как руководитель студии – предприятия, которое в числе прочих относится к среднему (если не малому!) бизнесу. В данном случае он ничем не отличается от руководителя небольшой проектной организации. И в том, и в другом случае программа – это инструмент, позволяющий выполнить работу. И чем адекватней стоимость инструмента, тем рентабельней труд. И примечательность проекта, который осуществляет команда "Нанософт", – в доступности программного продукта. Во всех смыслах. Каждый проектировщик, инженер, компания малого или среднего бизнеса будет иметь возможность пользоваться лицензионно чистыми специализированными решениями. Отсюда и бизнес-идея – бесплатная платформа плюс разумные платежи за доступ к обновлениям базовых специализированных продуктов и разумные цены на лицензии узкоспециализированных продуктов. Такой подход, по мнению экспертов, способен реально поддержать российские предприятия малого и среднего бизнеса. Средства, которые до недавнего момента уходили на закупку дорогостоящих коробок и плату за пользование западными лицензиями, предприятия могут теперь вкладывать в поддержку и развитие своего производства. Существование такой возможности позволяет рассчитывать на стабильное развитие реального сектора экономики даже в условиях финансового кризиса.

Идея "nanoCAD – твой САПР" получила свое развитие на новом сайте. Можно даже сказать, что это не просто сайт, а принципиально новый Интернет-ресурс. Особенно для САПР-сообщества. Посетитель сайта www.nanocad.ru может не только получить необходимую информацию по программному обеспечению, обменяться мнениями с профессионалами САПР, но и скачивать нужный ему программный продукт, получать лицензии на использование и покупать абонементы на обновления и техническую поддержку, вести историю своих заказов и платежей.

“Мы делаем важный и необходимый шаг в развитии концепции доступной САПР. Мы расширяем возможности нашего сайта, как с точки зрения социальной – через создание сообщества пользователей САПР, так и с коммерческой – через предоставление платных услуг, – считает генеральный директор компании “Нанософт” Максим Егоров. – Доступная САПР – это не только стоимость услуг, но также удобство использования, доступность и простота управления лицензиями, доступность обновлений и всей необходимой для работы информации независимо от того, является ли наш пользователь физическим лицом или работает в какой-либо организации”.

В дальнейшем сайт www.nanocad.ru планирует развиваться в сторону формирования сообществ по специализациям и интересам. Здесь можно будет вступить в клуб единомышленников, обмениваться результатами разработок, получать заключения экспертов в области САПР и самим принимать участие в обсуждениях проектов. Намечено также создание сообщества разработчиков программного обеспечения САПР. И это еще не финал. Вернее, в драматургии это называется “открытый финал”. Когда завершающее (как бы!) действие является всего лишь началом следующего эпизода, который пока скрыт от зрителя, но уже обозначен.

В нашем случае этот эпизод, которого все ждут, – представление публике самой платформы nanoCAD. И ожидается оно уже в следующем, 2009-м году. Надо сказать, что нынешняя ситуация отчасти напоминает ту, которая была летом – накануне запуска первого продукта компании “Нанософт”. Только тогда говорили, что, мол, кто же в “мертвый сезон” начинает раскручивать новые проекты. Сейчас на слуху другая версия старой песни – о глобальном кризисе, конечно же, который тоже можно назвать “мертвым сезоном”, поскольку многие проекты действительно замораживаются до лучших времен. Но в том-то и феномен nanoCAD, что на его развитие подобные явления не действуют. Они скорее подчеркивают жизнеспособность бизнес-идеи, которую реализовывает команда “Нанософт”.

Это как при строительстве корабля. Создавая лайнер своей мечты, можно, конечно, красиво раскрасить корму и борта и сколь угодно долго совершенствовать изящество изгибов шпангоутов, добиваясь безупречной эстетичности силуэта. Но ведь при проектировании обводов корпуса главная цель заключается в придании ему необходимой остойчивости и обеспечении самой благоприятной формы обтекания, и сам корабль оценивается профессионалами, в первую очередь, не по внешнему виду, а по его эксплуатационным

качествам, по тому, способен ли он выдержать все перипетии мореплавания.

Так вот проект nanoCAD уже продемонстрировал свою жизнеспособность и, что немало важно в сложившейся ситуации, социальную ориентированность. И уж если пошло сравнение с кораблями, в данном случае мы имеем дело с ковчегом, где помощь будет дана “каждой твари по паре”. И что самое главное – как раз в тот момент, когда эта помощь необходима. Мы начали строить свой ковчег до “потопа”. Наверное, поэтому в компании “Нанософт” не быются в истерике: “Кризис! Все пропало! Что делать?!” а продолжают работать в заданном ритме. Потому что хороший корабль и профессиональная команда способны пережить мертвый штиль, и не утонуть в “глобальный” шторм. Профессионал тем и отличается, что его сложно застать врасплох, он готов к работе в разных условиях и, когда собирается что-то совершить, обязательно учитывает и время, и место действия.

Елена Ходырева,
компания “Нанософт”

Из блога генерального директора компании “Нанософт” Максима Егорова на сайте www.nanocad.ru

Здесь можно бы и продолжить – про глобальные компании, ограниченные американским законодательством и протекционизмом, и про миллионы клиентов Lehman Brothers (ой, это из другого блога), и про замечательную локализацию и адаптацию (ой, какой еще путь предстоит пройти, конца и края не видно), и про PLM... Нет, про PLM не хочется. Так и непонятно, что под этим словом понимают и где-нибудь это вообще работает или, как в бухгалтерии, вендоры рапортуют о внедрениях, а все продолжают работать в 1С или в ручками написанных скриптах. А ведь еще есть вопросы по интероперабельности и по совместимости данных, по затратам на маркетинг, эффективному внедрению и т.д. Можно, конечно, встать к барьеру. Но зачем? Наш российский пользователь должен сам разобраться и отделить зерна от плевел. Четко понять, зачем пишут, что на самом деле имеют в виду и где, собственно, истина, которую никто не отменял.

Начать дискуссию – это значит не закончить ее никогда. Только говорить, опровергать, спорить, приводить факты, снова и снова отбиваться от лозунгов, погружаться в пучину определений, терминов и инсинуаций. Так что лучше быть клоном, у которого нет 10 000 сотрудников, а просто есть желание, опыт и, надемся, понимание, что же реально нужно российским проектировщикам. И есть идеи, как это сделать – лицензионно, доступно, по ГОСТу.

Главное это факты. А что нас заметили – факт. И что особенно радует – нет, конечно же, не то, что заметили злопыхатели, хотя и им большое спасибо. Заметили пользователи, которые скачивают, инсталлируют, часто ругают наш софт, регистрируются и получают лицензии, ходят на наш сайт и просто нам пишут. Заметили сторонние разработчики, которые уже задали себе главный вопрос, заглянули в завтра и увидели другой мир.

Да, нас заметили. И мы понимаем, что это прежде всего ответственность, мы готовы работать и создавать, несмотря на то, что этот, самый первый период был очень тяжелым. Да, нам чуть больше полугода, и никто в точности не знает, во что это выльется, “и вообще не может сказать, что он будет делать в сегодняшний вечер”, так что заседание может и не состояться (как сказано у классика). Но разве в этом минус? Каждый оценивает по-своему. Смотрите на то, что мы делаем, на нашу динамику, на появляющиеся приложения (прямые аналоги которых на рынке, особенно у “глобальных” компаний, я, кстати, нахожу с большим трудом). Смотрите внимательно и думайте.

Вехи проекта. Начало пути

25 апреля 2008 г. Создана компания ЗАО “Нанософт”. Главная задача – создание универсальной российской открытой платформы САПР и ее распространение на бесплатной основе.

1 июля 2008 г. Выпущено первое приложение – nanoCAD СПДС 1.0 (система проектной документации для строительства). Запущен сайт www.nanocad.ru, который позволяет не только ознакомиться с информацией о компании и ее продуктах, но и скачать программное обеспечение, стать зарегистрированным пользователем этого ПО (без взимания платы!) и выписать лицензионный сертификат.

15 июля 2008 г. На сайте компании “Нанософт” начал работу сервис по выдаче лицензионных номеров.

23 июля 2008 г. Начинается публикация уроков по работе в nanoCAD СПДС.

1 августа 2008 г. Доступно второе приложение – nanoCAD Механика 1.0. Компания “Нанософт” становится официальным дистрибьютором информационной системы NormaCS.

6 августа 2008 г. На сайте www.nanocad.ru доступна демоверсия NormaCS.

21 августа 2008 г. Московский государственный строительный университет (МГСУ, бывший МИСИ) объявил об участии в проекте nanoCAD.

27 августа 2008 г. На сайте www.nanocad.ru в рабочем режиме начала действовать Служба технической поддержки для зарегистрированных пользователей nanoCAD.

26 сентября 2008 г. Статистика работы сайта:

- общее количество просмотров страниц – более 450 000;
- общее количество уникальных посетителей – более 45 000;
- количество уникальных посетителей в день – до 2000;
- количество зарегистрированных пользователей – более 3000;
- количество выданных лицензий – более 10 000.

30 сентября 2008 г. Компания “Нанософт” проводит на выставке SoftTool-2008 акцию “nanoCAD – твой чистый САПР”.

10 октября 2008 г. Выходит первый продукт в линейке nanoTDMS – nanoTDMS Корадо (Коллективная работа с документами).

27 октября 2008 г. Выходит ознакомительная версия nanoCAD Планировка.

6 ноября 2008 г. Торгово-Промышленная палата награждает компанию “Нанософт” “Серебряным Меркурием” за развитие инновационных технологий в реальном секторе экономики, создание открытой платформы nanoCAD и поддержку малого и среднего бизнеса на территории Евразийского континента. Флеш-ролик “nanoCAD – твой чистый САПР” признан “Событием года” на XI Евразийском телефоруме.

12 ноября 2008 г. Публикация на сайте www.nanocad.ru документа, объясняющего политику лицензирования компании “Нанософт”. Запуск обновленного сайта, который в перспективе станет не просто ресурсом, где можно скачать программный продукт, но настоящим порталом для общения разработчиков, пользователей и экспертов в области САПР.

18 ноября 2008 г. Компания “Нанософт” выпускает продукт nanoCAD СКС, предназначенный для автоматизированного проектирования структурированных кабельных систем (СКС) зданий и сооружений различного назначения и представляет новый продукт на конференции “СКС как проект. Как вписать СКС в общий проект по развертыванию ИТ-инфраструктуры?”.

20 ноября 2008 г. Первыми продуктами, на которые можно приобрести абонемент, стали nanoCAD СПДС и nanoCAD Механика.

5 декабря 2008 г. Статистика работы сайта:

- общее количество просмотров страниц – более 1 100 000;
- общее количество уникальных посетителей – более 200 000;
- количество уникальных посетителей в день – около 3000;
- количество зарегистрированных пользователей – более 8000, из них 750 предприятий;
- количество выданных лицензий – более 25 000.

11 декабря 2008 г. На сайте www.nanocad.ru для владельцев абонементов на nanoCAD СПДС доступны первые обновления. Начаты продажи nanoCAD Планировка.

15 декабря 2008 г. Зарегистрированные пользователи получили возможность создавать собственные блоги и комментировать высказывания коллег.

16 декабря 2008 г. Начата работа “горячей линии” NormaCS.

НОВОСТИ

Новое решение для проектирования СКС

Новый программный продукт – nanoCAD СКС, предназначенный для автоматизированного проектирования структурированных кабельных систем (СКС) зданий и сооружений различного назначения – предлагает проектировщикам СКС компания “Нанософт”.

nanoCAD СКС сочетает в себе удобный, специально

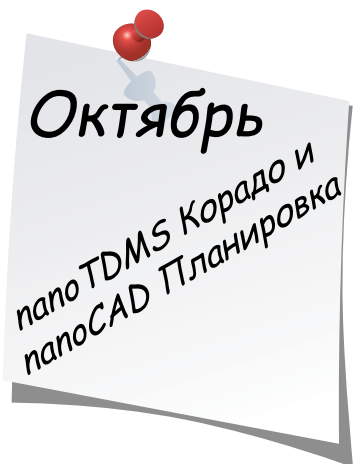
сконструированный интерфейс, точно подобранные и настроенные инструменты графического отображения и выполнение необходимых расчетов при подборе оборудования.

В nanoCAD СКС предусмотрены средства для облегчения проектирования и увеличения производительности труда проектировщика. Основные инструменты программы представляют собой

так называемые “Мастеры” – элементы интерактивной работы, реализующие логику проектирования. С помощью “Мастера конфигураций каналов” создаются системы кабельных конструкций практически любой сложности, с помощью “Мастера конфигурации рабочих мест” – различные рабочие места, с помощью “Мастера электротехнической модели” – любые соединения горизонтальной

и магистральной системы, а с помощью “Менеджера проекта СКС” производятся все основные операции как с самим проектом, так и с входящими в него документами.

Пользователи могут купить годовой абонемент nanoCAD СКС на сайте www.nanocad.ru. Для приобретения абонемент, будут доступны постоянно расширяемые базы данных объектов и обновления продукта.



Новые продукты и обновления появляются так часто, что мы не успеваем давать рекламу!



Последние хиты на сайте
www.nanocad.ru



nanoCAD является зарегистрированным товарным знаком. Все остальные названия и товарные знаки принадлежат соответствующим владельцам. Аббревиатуры: СПДС – система проектной документации для строительства, TDMS – система управления технической информацией, Корадо – коллективная работа над документами, СКС – структурированные кабельные системы, ОПС – охранно-пожарная сигнализация. Компания «Нанософт» оставляет за собой право улучшать характеристики своих продуктов без уведомления ©. © 2008, ЗАО «Нанософт». Все права защищены.